

---

## **FINSUS adquiere plataforma de LlaveCredit y dará créditos a quienes venden propiedad**

*\* Prevé colocar más de 12 mil mdp en este tipo de financiamiento en los próximos años*

*\* Es la segunda compra que FINSUS hace de una plataforma tecnológica en este año*

*\* Continúa enriqueciendo su oferta con nuevas soluciones digitales*

**Ciudad de México, a 11 de septiembre de 2023.-** FINSUS, líder entre las Sofipos cien por ciento digitales, concretó la compra de la plataforma tecnológica de LlaveCredit, una operación que le permitirá dar créditos de manera rápida y segura a miles de personas que necesitan liquidez mientras venden una propiedad.

Con esta nueva solución, los clientes recibirán efectivo en sólo 14 días mediante un trámite digital en la plataforma de FINSUS, desde la comodidad de un teléfono celular o una computadora de escritorio, evitando así malbaratar su propiedad. Tendrán recursos para pagar deudas, dar el enganche de una vivienda nueva, resolver una sucesión testamentaria o atender otra situación.

FINSUS estima colocar más de 12 mil millones de pesos a través de este tipo de créditos en los próximos años, pues el universo potencial de clientes, sólo en los segmentos residencial y residencial plus, es de cerca de 20 mil, con un valor de propiedades superior a 78 mil millones de pesos.

No obstante, el mercado potencial crece prácticamente al doble en términos de operaciones factibles y el valor asociado a ellas si se incluye al segmento medio. Se estima que alrededor del 35 por ciento de las personas que venden una propiedad lo hace precisamente por una necesidad de liquidez.

Los más de 115 mil clientes de FINSUS, así como los casi 7 mil que se suman cada mes, podrán disfrutar de este producto a una tasa preferencial. A su vez, los interesados en los inmuebles tendrán la opción, si lo desean, de recibir financiamiento para comprar. En una etapa posterior, a los clientes se les ofrecerán las propiedades de manera preferencial.

“FINSUS ofrece ahora un producto de crédito novedoso, que utilizará algoritmos con inteligencia artificial para que se adecúe a las necesidades y capacidades de

cada uno de nuestros clientes, a fin de que se sientan tranquilos y cuenten con el tiempo necesario para vender una vivienda al mejor precio posible, y de esta manera protejan su patrimonio”, expresó Carlos Marmolejo, director general de esta Sofipo.

“Estamos seguros de que con esta nueva línea de negocio, y el talento probado de LlaveCredit, FINSUS seguirá demostrando que las finanzas pueden ser digitales, justas y transparentes para todos”, agregó.

Por su parte, Andrés Aymes Ansoleaga, CEO y fundador de LlaveCredit, celebró que con esta operación FINSUS aumenta su liderazgo digital en el mercado de crédito mexicano, apoyando a la gente con recursos inmediatos y ayudándole a cuidar su patrimonio, mediante una herramienta digital amigable e innovadora que permite ahorrar tiempo, costos y brindar tranquilidad a miles de personas.

### **Segunda compra del año**

Esta es la segunda adquisición de una plataforma tecnológica que FINSUS realiza en este 2023 -luego de la compra de DistritoPyme anunciada en junio pasado-, con lo cual enriquece su oferta de productos financieros digitales integrada por soluciones de ahorro, inversión, financiamiento a empresas y ahora créditos de este tipo.

FINSUS continúa en el camino de la innovación, avanza en la digitalización de su propuesta de valor y da una muestra más de la confianza que tiene en el futuro de México. Suma ya más de 115 mil clientes y el monto de recursos que administra supera los 5 mil 700 millones de pesos.



### **FINSUS**

*Es una Sociedad Financiera Popular (Sofipo) fundada en 2013 que actualmente tiene como objetivo democratizar las finanzas y contribuir a la inclusión financiera en México. Ofrece una solución innovadora, 100% digital e inclusiva: sólo se necesita un celular y conexión a internet para poder disfrutar de todos sus servicios y beneficios.*

**IG:** [@finsusapp](#)

**TT:** [FinsusApp](#)

**FB:** [@financierasustentablemexico](#)